

Das Modell

Wir gehen methodisch vor:

- Analysieren der Ausgangssituation
- Erarbeiten der Vertriebsziele
- Ausarbeiten des Konzepts
- Beschreiben der Aufgaben
- Umsetzen der Prozesse
- Kontrollieren der Ergebnisse

Kontinuierliches Feedback gibt Ihnen eine ständige Transparenz dessen, was gerade geschieht.

Erfolgreiche Projekte

Einige ausgewählte Projekte, die wir erfolgreich mit unseren Kunden durchgeführt haben:

- ✓ Erschließung eines neuen Geschäftsfeldes für einen IT-Dienstleister
- ✓ Aufbau eines schlagkräftigen Vertriebs für einen Elektronik-Hersteller, Coaching in der Startphase
- ✓ Betreuung eines internationalen Key-Accounts für ein Systemhaus
- ✓ Dauerhafte Vertriebsunterstützung eines Software-Herstellers
- ✓ Aufbau einer neuen Niederlassung für ein Systemhaus
- ✓ Relaunch einer Kundendatenbank: Qualifizierung von Adressen, Auswertung alter Kontakte
- ✓ Telefoncoaching: Kundennutzen erarbeiten, Akquise-Leitfaden erstellen, Telefontraining

Mehr Aufträge
Mehr Umsatz
Mehr Profit

Bauen Sie auf mehr als 40 Jahre Verkaufserfahrung.

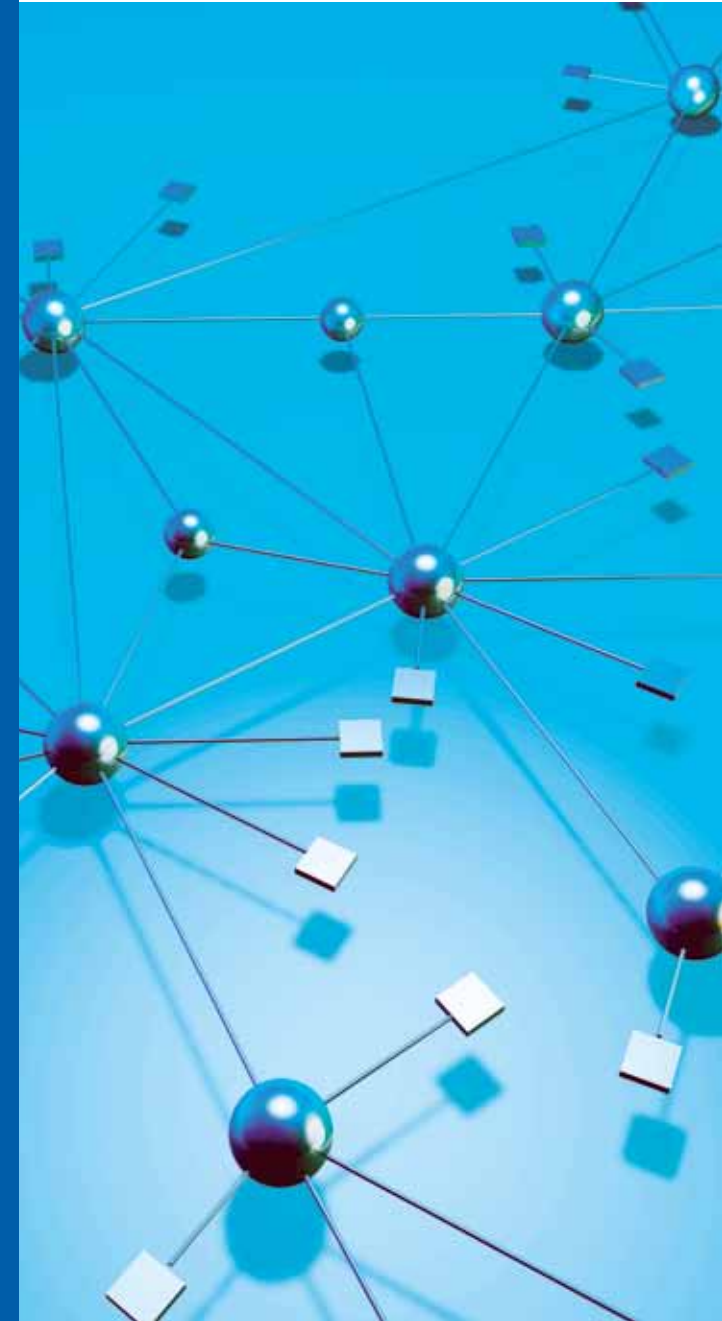
innovativ und hoch motiviert erarbeiten wir individuelle Konzepte für Ihre erfolgreiche Vertriebsarbeit. Dabei sind uns hohe Qualität, Vertraulichkeit und Zuverlässigkeit wichtig für eine partnerschaftliche Zusammenarbeit.

**Ein Anruf kostet Sie ein wenig Zeit,
verpasste Chancen ein Vermögen.**
Sprechen Sie uns an ✓

innova  Vertriebskonzepte
GmbH

Escad-Straße 1 · D-88630 Pfullendorf
Tel. 07552 /92905 0 · Fax 07552 /92905 55
www.innova-konzepte.com
info@innova-konzepte.com

innova  Vertriebskonzepte
GmbH



Vertriebskonzepte nach Maß

Produkte und Leistungen verkaufen sich nicht von selbst. Potenzielle Neukunden wollen gefunden und begeistert werden.

Den dazu erforderlichen Vertriebsaufwand unterschätzen gerade kleine und mittlere, auch neu gegründete, Unternehmen sehr oft.

innova hilft Ihnen mehr und besser zu verkaufen.

Profitieren Sie durch maßgeschneiderte Unterstützung in wichtigen Fragen rund um den Vertrieb.

Verstärken Sie Ihren Vertrieb, indem Sie mit unserer Hilfe schlummernde Vertriebsreserven aktivieren.

Die Beherrschung professioneller Verkaufsinstrumente verschafft Ihnen die entscheidenden Wettbewerbsvorteile, die sprichwörtliche „Nasenlänge voraus“!



Verstärken Sie Ihren Vertrieb

... und steigern Sie Ihre Erträge ohne finanziellen Mehraufwand.

Wer am Markt erfolgreich sein will, kommt um eines nicht herum: Die Geschäftsprozesse müssen ständig verbessert werden.

Der Wille dazu ist meist vorhanden, allerdings fehlen oft konkrete Vorstellungen, was zu tun ist, bzw. wann und wie etwas zu tun ist.

Dabei unterstützen wir Sie

Die Klärung dieser Fragen bringt Sie weiter:

- Wie organisieren Sie Ihren Vertrieb? Was ist wirklich wichtig?
- Wie finden Sie potenzielle Kunden gezielt und schnell?
- Wie genau kennen Sie den Bedarf Ihrer Kunden?
- Wie werden Sie fit für die Kaltakquise?
- Wo liegen Ihre Stärken / Schwächen im Umgang mit Kunden?
- Wo schlummern Vertriebsreserven in Ihrer Firma?
- Welche Werkzeuge benötigen Sie?
- Wie machen Sie als Existenzgründer „richtigen“ Vertrieb?
- Sie wünschen individuelle Workshops für IHREN Vertrieb?

Erhöhen Sie die Schlagkraft Ihres Vertriebs

Entlasten Sie Ihren Vertrieb

... und gewinnen Sie Zeit für Ihre Kunden durch Auslagerung von Routinetätigkeiten

Wir übernehmen für Sie zeitlich begrenzte Vertriebsarbeit:

- ✓ z. B. Akquise von Neukunden
Ermittlung von Ansprechpartnern
- ✓ Korrespondenz und Mailings
Telefonakquise
- ✓ PR-Aktionen, wie Road Shows,
Messepräsenzen, Präsentationen
- ✓ und, und, und, ...

Reden wir doch unverbindlich darüber, wie Sie durch unsere Arbeit profitieren können



Mit einem ausgereiften CRM-System Vertriebsabläufe planen, steuern und kontrollieren. Sie erhalten bei uns Lizenzen und Beratung zur Einführung, Bedienung und Wartung der Software. **Vereinbaren Sie doch einen Termin zur Präsentation!**

cobra[®]
computer's brainware
cobra Sales Partner